

santosevale

Nº3
2019



Logística de Proximidade.

Queremos estar mais perto de si!

Prémio LOGÍSTICA & TRANSPORTES HOJE

Melhor Transportadora de Carga Rodoviária 2018



santosevale

A SANTOSEVALE recebeu o prémio de "Melhor Transportadora de Carga Rodoviária", atribuído pela revista LOGÍSTICA & TRANSPORTES HOJE, às empresas que mais se distinguiram nos setores da logística, transportes e armazéns ao longo de 2018.

Ficha Técnica

Direção

Joaquim Vale

Coordenação de textos e Redação

António Azevedo Ataíde

Fotografia

Santos & Vale, Lda.

Projeto Gráfico e Paginação

Dórdio Design

Contactos da Redação

Quinta da Peça

Rua 25 de Abril 67-69 -
Bemposta

2670-631 Bucelas

Tel. (+351) 219 688 000

E-mail

revista@santosevale.pt

Periodicidade

Anual

Tiragem

5.000 exemplares

Propriedade e Editor

Santos & Vale, Lda.

NIF: 501294422

Comissão Executiva

Armindo Vale

Joaquim Vale

Luís Vale

Index

Serviço mais rápido e competitivo	4
Novos desafios	5
Dados sobre a empresa	6
Áreas de negócio	8
Mapa de plataformas	9
Inovação	10
Investimento em frota	12
Novas plataformas	14
Novos serviços	16
Televisão corporativa	18
Qualidade	19
Portal SV	19
Feiras e eventos	20
Notícias nos media e redes sociais	22
Formação	24
Saldo zero	25
Natal em equipa	25
Team Building	26
Responsabilidade social	27

PROPRIEDADE INTELECTUAL SANTOSEVALE. TODOS OS DIREITOS RESERVADOS.

SANTOSEVALE é uma Marca
Registada.

Esta publicação não pode ser
reproduzida no todo ou em parte
sem expressa autorização da
SANTOSEVALE.



Serviço mais rápido e competitivo



Logística



Transporte



Distribuição

Vantagens



Serviço urgente



Logística inversa



Horários de recolha mais amplos



Especialmente competitivos para expedições entre 1 e 7 paletes

Armazéns distribuídos por zonas geográficas estratégicas

Operação segura e eficiente

Gestão ativa de incidências

Leitura de 100% da mercadoria

Rastreabilidade Online

Indicadores de qualidade muito exigentes

Novos Desafios

As organizações devem ter a necessidade de se reinventar, estar aptas a corresponder e oferecer ao mercado novas soluções com maior valor acrescentado.

Vivemos no tempo da 4ª Revolução Industrial, a época da digitalização e Inteligência Artificial, “no tempo do cada vez mais... rápido e eficaz”, ao mesmo tempo observamos que o mundo é cada vez mais Global e o Ser Humano tem cada vez mais necessidade de marcar a sua existência. Nas organizações as pessoas são o fator mais crítico e diferenciador, as empresas são o resultado das suas pessoas.

O percurso da SANTOSEVALE tem sido feito mantendo os princípios de Família, somos uma empresa familiar com 37 anos (1982), a gestão eficiente, honestidade e o bom senso correspondem ao nosso ADN. Valorizar e potenciar as pessoas é sempre a melhor forma de as envolver, a Equipa é a chave do sucesso, o desafio é percebermos e potenciarmos o talento das pessoas.

A cultura da empresa é a identidade comum que liga as pessoas, uma organização constrói-se com valores, pelo exemplo.

A SANTOSEVALE tem aplicado desde sempre os seus resultados em processos de investimentos e renovação, equipamentos, recursos e sistemas de informação para melhorar a nossa eficiência, produtividade e reduzir o impacto ecológico da nossa atividade.

Temos vindo a definir a nossa Política Ambiental e iremos continuar a investir nas mais recentes tecnologias, com o objetivo de sermos cada vez mais eficientes e sustentáveis, reduzindo a Pegada Ecológica.

Depois da aposta efetuada em viaturas movidas a gás natural, com uma maior redução de emissões de CO2, a empresa tem já novas iniciativas programadas para 2019.

A SANTOSEVALE está na vanguarda da Logística em Portugal e posiciona-se no mercado como uma empresa sólida, inovadora, tecnologicamente avançada e com grande foco nas Pessoas e na redução do impacto Ecológico.

Queremos envolver todos os participantes da cadeia de fornecimento utilizando a competência dos nossos recursos, indo ao encontro das necessidades dos nossos clientes com a garantia do cumprimento rigoroso dos processos, com preços competitivos e na máxima segurança.

Nesta época de grandes mudanças, é cada vez mais importante atender às reais necessidades do mercado. Queremos ter a máxima proximidade com os nossos clientes, esta tem sido sem dúvida desde sempre, a nossa mais-valia. Perceber e apresentar soluções com valor acrescentado ao Cliente é sempre a determinação da Equipa SANTOSEVALE, contamos com o profissionalismo dos elementos da nossa equipa para continuar a melhorar, crescer e oferecer o melhor da nossa Marca.



Armindo Vale / Luís Vale / Joaquim Vale
Administradores

Dados atuais

Fundação	1982
Áreas de Negócio	Distribuição, Logística e Transporte
Faturação 2018	30 Milhões Euros
Recursos Humanos	+ de 600 colaboradores
Frota	+ de 350 viaturas
Plataformas Próprias	16
Entregas	+ de 5.000/dia
Área total	142.500 m2
Área total de armazém	41.000 m2
Nº Cais de Carga	240
Carga Movimentada	+ de 400.000 Toneladas/Ano



RECURSOS

Uma equipa constituída por mais de 600 colaboradores, 350 viaturas de distribuição e 16 plataformas próprias.



FATURAÇÃO

17 Milhões € - 2015
22 Milhões € - 2016
26 Milhões € - 2017
30 Milhões € - 2018

Ultrapassámos 1 milhão de expedições em 2018.

ATIVIDADE

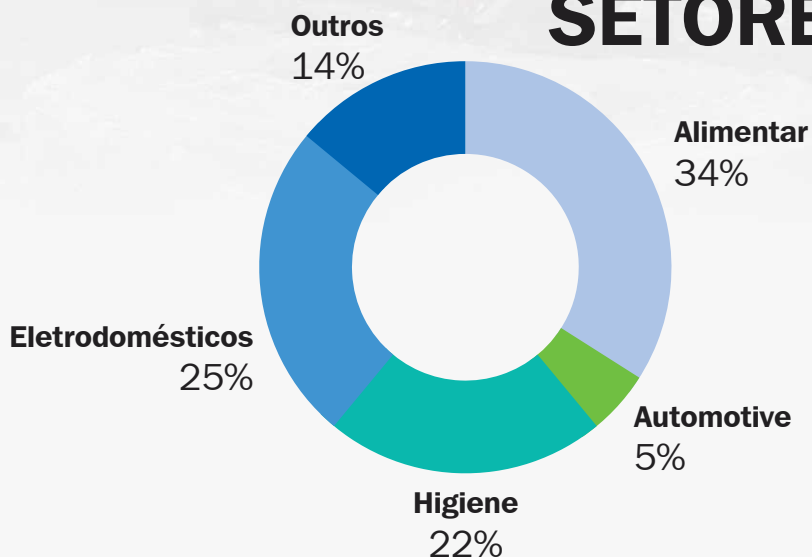
Com mais de 5.000 entregas em cada dia transportamos mais de 60.000 paletes todos os meses.



ESTRUTURA

Área total de 142.500 m², com 240 cais de carga distribuídos pelas 16 plataformas.

SETORES



Áreas de negócio

Higiene e Limpeza



Agro-alimentar



Eletrónica e Eletrodomésticos



Farmacêutico



Matérias Perigosas / ADR

Automotive



Decoração / Lar

Somos especialistas em entregas de pequeno e grande volume no retalho especializado e grandes superfícies, entre outros.

Plataformas

PLATAFORMA	ÁREAS OPERACIONAIS			N.º
	Área total (m2)	Área coberta (m2)	Cais de distribuição	
BUCELAS (LISBOA)	24.000	5.000		44
A-DO-MOURÃO (LISBOA)	10.000	4.000		12
PORTO	20.000	4.000		42
CARREGADO	10.000	4.500		12
CARREGADO 2	15.000	2.500		4
SINTRA	5.000	1.500		8
ALBERGARIA	6.000	2.500		18
LEIRIA (Marinha Grande)	13.000	3.000		12
FARO (Algoz)	7.500	3.000		16
BRAGA	3.000	1.500		12
VILA REAL	5.000	1.000		10
ELVAS	5.000	2.000		10
CASTELO BRANCO	5.000	1.500		8
ÉVORA	4.000	1.000		8
COIMBRA	4.000	1.000		8
SETÚBAL	6.000	3.000		16
Totais	142.500	41.000		240

A SANTOSEVALE construiu uma extensa e completa rede de distribuição, com as suas plataformas regionais cobrindo desde grandes centros urbanos até localidades mais remotas.

Neste momento realizamos mais de 85.000 entregas mensais em cerca de 25.000 diferentes localizações a nível nacional.

Este é o resultado direto de satisfazer diferentes tipos de necessidades e expectativas diariamente.



BRAGA

VILA REAL



PORTO



ALBERGARIA



COIMBRA



LEIRIA



CARREGADO



CASTELO BRANCO



LISBOA
(A-DO-MOURÃO)



CARREGADO 2



PORTALEGRE



LISBOA
(BUCELAS)



ÉVORA

SINTRA



SETÚBAL



ALGOZ



A SANTOSEVALE
decidiu dar um
novo impulso no
seu modelo de
negócios, para
atender às
exigências dos
serviços prestados
e com melhor
qualidade.

Inovação

VEÍCULOS A GÁS

Com uma real consciência ambiental e uma preocupação com o futuro sustentável da empresa, no final do ano de 2017, demos início a uma adaptação da nossa frota às mais recentes tecnologias existentes no mercado ao nível de combustíveis alternativos aos combustíveis fósseis, no sentido de conseguirmos diminuir a nossa pegada ecológica.

Integramos vários veículos na operação que estão já a dar frutos no dia a dia dos colaboradores e de todas as pessoas das comunidades onde atuamos.



Motor F1C de 3,0 litros
a Gás Natural Comprimido



Sistema de avaliação do estilo
de condução (DSE)



CARLOS MARINHO

Carlos Marinho conduz uma carrinha a gás natural "GNC" há cerca de 1 ano. "A condução é muito boa, com grande conforto, faz muito pouco barulho e os consumos são muito bons."



JOSÉ CHAVES

José Chaves conduz um camião TIR a gás natural "GNL" há cerca de 4 meses. "A habituação foi rápida e a grande vantagem é mesmo a nível de custos. É muito confortável, boa insonorização. É importante abastecer conforme as normas para o equipamento funcionar sempre sem problemas."

EURO MODULARES

VANTAGENS:

Com a utilização destes veículos aumentamos a nossa capacidade de peso transportado em cada viagem, passando das 44Ton. para as 60Ton., ou seja, um aumento de capacidade de carga em cerca de 50%. Em termos de volume transportado, o aumento é de mais de 66%, passando dos 80m³ para 133m³.

Uma das principais vantagens que este tipo de veículos apresenta é a sua redução em termos de emissão de gases poluentes por quilograma transportado, tendo em média uma redução de mais de 30% de emissão de CO₂ para a atmosfera.

Por outro lado, temos também a vantagem de contribuírem para uma redução média de 35% do número de veículos nas estradas e por conseguinte reduzirem o congestionamento de tráfego, o que leva a uma redução das emissões de CO₂ indireta pelos restantes veículos a circular.

Tipologias de Mega-camiões SANTOSEVALE



Comprimento máximo dos
veículos: 25,25 metros



Investimento em Frota

Sabemos que a qualidade dos meios que utilizamos é de extrema importância para a segurança, rapidez e qualidade dos serviços que prestamos diariamente aos nossos clientes.

Por esta razão, apostamos numa constante renovação de frota, que vá ao encontro das necessidades dos clientes e que acompanhe as mais recentes inovações tecnológicas existentes no mercado.

QUADRO DE INVESTIMENTO EM FROTA

	2016	2017	2018	2019	Total
Unidades	75	50	65	60	250
Valor	2.348.000€	1.516.000€	3.025.000€	3.000.000€	9.889.000€





Primeira viatura pesada de distribuição urbana a Gás Natural.



Camião 100% a Gás Natural.

Novas Plataformas

Novas instalações em Sintra, na Marinha Grande e mais uma unidade na Castanheira do Ribatejo. Com mais de 20.000m².

A SANTOSEVALE conta agora com novas instalações em Sintra, na Marinha Grande e mais uma unidade na Castanheira do Ribatejo.

Com mais de 20.000m² e os mais recentes equipamentos logísticos à disposição dos nossos clientes, estas novas plataformas proporcionam um aumento do número de envios processados, bem como, o alargamento do horário de recolhas e entregas nas regiões abrangidas.

Todos os nossos clientes das região abrangidas pelas novas plataformas, têm agora uma maior proximidade à nossa rede de distribuição facilitando assim, todos os movimentos diários de transporte.

Para além destas três novas unidades, contamos com uma extensa rede de plataformas distribuídas pelo território nacional, as quais asseguram uma cobertura completa de todo o território ibérico, garantido assim, a realização de serviços rápidos e fiáveis com preços competitivos e a máxima segurança.



	Área Total
	7.500 m ²
	Área Coberta:
	3.000 m ²
	Cais de Carga:
	16

MARINHA GRANDE



 **Área Total**
7.500 m²
 **Área Coberta:**
3.000 m²
 **Cais de Carga:**
16

CASTANHEIRA 2



 **Área Total**
15.000 m²
 **Área Coberta:**
2.500 m²
 **Cais de Carga:**
4

Próximas aberturas

BENAVENTE



 **Área Total**
18.000 m²
 **Área Coberta:**
6.000 m²
 **Cais de Carga:**
15



UISEU

 **Área Total**
4.000 m²
 **Área Coberta:**
1.500 m²
 **Cais de Carga:**
6

Novos Serviços



SERVIÇO GALIZA 24H

SERVIÇO DIRETO INTERNACIONAL

- De Portugal para a Galiza
- Entregas em 24 horas
- Paletes até 1200 kg
- Altura máxima: 2,2 m

Sempre com Garantia de Qualidade!

Mapa mostrando as rotas de Lisboa, Porto e Pontevedra.

Com entrega programada para o dia seguinte, o “Serviço Galiza” permite que as empresas possam fornecer os seus clientes e chegar a um dos principais clusters ibéricos em 24 horas.

Em Junho de 2018 reforçamos as operações de distribuição de Portugal para o norte de Espanha, mais especificamente a região da Galiza, através do novo serviço direto entre os dois países, o “Serviço Galiza”.

Este novo serviço veio aumentar a competitividade dos nossos clientes para a região e reforçar também a sua posição no mercado ibérico. Com entrega programada para o dia seguinte, o “Serviço Galiza” permite que as empresas possam fornecer os seus clientes e chegar a um dos principais clusters ibéricos em 24 horas.

O nosso objetivo é oferecer aos clientes o melhor serviço para a região da Galiza, enquadrado em dois princípios: o custo e o benefício, disponibilizando desta forma a qualidade de serviço que hoje já oferecemos em Portugal por um preço competitivo.

O “Serviço Galiza” está disponível a partir das plataformas de Lisboa e Porto, de segunda a sexta-feira, para paletes até 1200kg com dimensões máximas de 120x100x220cm (CxLxA).

Part Loads e Completos



Este é o mais recente serviço disponibilizado aos nossos clientes. Dando resposta às emergentes necessidades do mercado, este serviço permite aos nossos clientes fazerem envios que saem fora do normal movimento diário, utilizando a rede SANTOSEVALE para fazer as suas entregas de maior volume. Com a possibilidade de utilizarem o espaço de 16 paletes ou mesmo o camião completo, os clientes podem desta forma juntar a qualidade do serviço de distribuição da SANTOSEVALE com a capacidade de enviarem grandes volumes de carga a um preço competitivo.

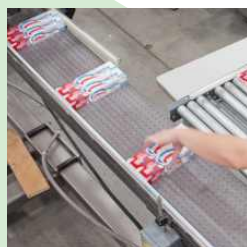
Logística Promocional

A pensar nas mais exigentes demandas dos nossos clientes, lançamos um serviço adicional que para além da logística de armazém permite a manipulação dos produtos à entrada e saída do armazém.

Desta forma, os clientes podem passar todo este processo que por vezes atrapalha as suas operações internas e libertar tempo para o que realmente interessa: **Focar-se nas Vendas!**



CO-PACKING



KITTING



HANDLING



PACKAGING



PLV'S



TV corporativa



A “SANTOSEVALE TV” surge com a necessidade de comunicar com um número cada vez maior de colaboradores, o qual já ultrapassa os 600, de forma clara e uniforme, em todas as plataformas distribuídas pelo território nacional.

A grelha de conteúdos é composta por informações internas, notícias, vídeos, protocolos e muitas outras informações que são importantes para o dia-a-dia da empresa e principalmente das pessoas que fazem parte da SANTOSEVALE.

Este é um canal de todos os colaboradores, onde todos estão envolvidos e para onde todos podem contribuir com conteúdos importantes.

Este é um canal de e para todos os colaboradores.



Qualidade

Desde 1999 somos certificados pela NP EN ISO 9001, Sistema de Gestão da Qualidade. O nosso objetivo é a melhoria contínua em todas as áreas da empresa.

Este sistema tem na satisfação dos nossos clientes um dos seus maiores objetivos. O que, garante que o serviço prestado pela SANTOSEVALE é fruto de um processo de padronização, com a procura contínua pela qualidade.

Outra vantagem para os nossos clientes é a garantia de que na SANTOSEVALE verificamos os serviços e corrigimos, sempre que necessário, para que não existam desvios, de modo a que os nossos serviços sigam o padrão de qualidade da marca.

O nosso objetivo não é só prestar um serviço, mas sim que o nosso cliente veja os seus desejos, necessidades e expectativas correspondidos. Em suma, esta certificação obriga-nos a focar no desempenho estável e confiável dos nossos processos e orienta-nos na melhoria contínua dos mesmos.



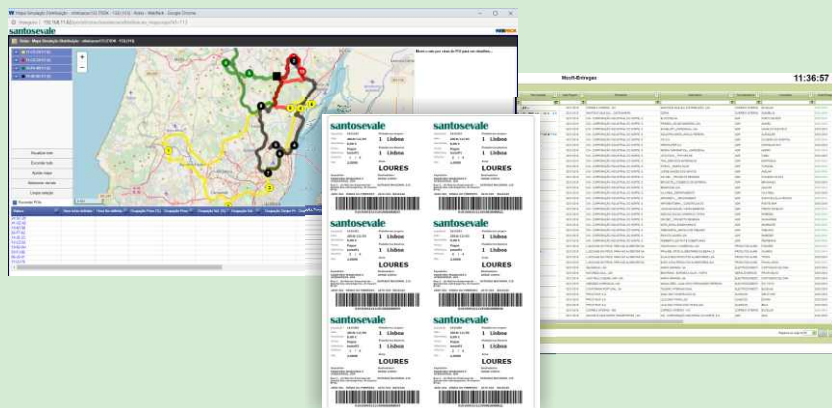
Pode consultar a nossa Certificação diretamente em:
certipedia.com/quality_marks/9105068681
ou lendo o QR Code mostrado acima.

Portal SV

Lançamos em Setembro de 2018 o novo Portal para os clientes que permite a total visibilidade da sua atividade em termos de seguimento de envios, recolhas, entregas, faturas, e muitas outras funcionalidades do dia-a-dia.

Com esta ferramenta os nossos clientes podem efetuar o seguimento em tempo real dos seus envios, desde a recolha até à entrega no destino final, com acesso à geolocalização das viaturas onde são transportados, podendo desta forma, prever a janela horária em que serão entregues.

Foi uma grande revolução no que era oferecido no mercado. Esta nova plataforma liga o nosso cliente diretamente ao núcleo de informação da SANTOSEVALE. Aproveitamos toda a nossa “Big Data” adicionando funcionalidades ao sistema atual para que o cliente tenha uma visibilidade total.



Esta nova plataforma
liga o nosso cliente
diretamente ao
núcleo de informação



Feiras e eventos

Ao longo do ano, com o objetivo de estarmos ao lado dos nossos clientes para os apoiar na expansão dos seus negócios e também divulgar os nossos serviços e produtos a novos clientes, estivemos presentes em várias feiras e eventos.

Com um mercado em constante evolução e com novidades a serem lançadas regularmente, estes momentos são sempre uma excelente oportunidade de os divulgar e apresentar a todas as pessoas e entidades do setor.



ENCONTROS FORA DA CAIXA

EMPACK



APLOG



S.C.MEETING



AGRO-LOGÍSTICA

SISAB PORTUGAL



ANTRAM 3º SALÃO NACIONAL DO TRANSPORTE



Media e Redes Sociais

Durante o ano fomos notícia nos vários meios de comunicação social. Fazemos aqui um resumo das principais notícias e publicações que abordaram os nossos novos serviços, novas plataformas, a nossa grande aposta nas energias renováveis e muitos outros temas de interesse.



VIDA ECONÓMICA



ECONOMIA ONLINE



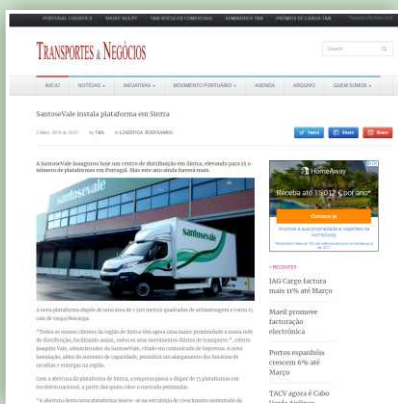
LOGÍSTICA MODERNA



PAÍS ECONÓMICO



FRUTAS LEGUMES E FLORES



TRANSPORTES & NEGÓCIOS



JORNAL ECONÓMICO



JOAQUIM VALE ADMINISTRADOR

SOLUÇÕES INTEGRADAS À MEDIDA DO CLIENTE

Com uma visão de negócio solidificada e ancorada em promissoras claramente definidas, a Santos e Vale é líder em dois principais segmentos comerciais. Para tal, muito tem contribuído uma eficaz gestão dos seus ativos, composta por cerca de 400 veículos, na qual a tecnologia é o elemento chave para vir a fazer a diferença.

A Santos e Vale desenvolveu uma estratégia de expansão em 2015, com o objetivo de atingir o mercado de distribuição de mercadorias e pesados. A estratégia foi baseada na criação de uma nova entidade, a Santos e Vale Distribuição, que se tornou a responsável por todas as operações de distribuição. A empresa foi criada com o objetivo de oferecer soluções integradas e personalizadas para os clientes, com foco na eficiência e na redução de custos. A Santos e Vale Distribuição é uma empresa de capital fechado, com 100% de participação da Santos e Vale. A empresa tem uma estrutura de gestão que permite a tomada de decisões rápidas e eficazes, o que é essencial para o sucesso no mercado de distribuição. A Santos e Vale Distribuição é uma empresa que está a crescer rapidamente e que tem um futuro muito promissor.



Presidente da Republica no stand da Santos e Vale no SIBAS 2018

Santos e Vale esteve presente no SIBAS 2018 e recebeu em stand o Presidente da República, Marcelo Rebelo de Sousa. O Presidente da República, Marcelo Rebelo de Sousa, visitou o stand da Santos e Vale no SIBAS 2018. O Presidente da República, Marcelo Rebelo de Sousa, foi recebido pelo Presidente da Santos e Vale, Joaquim Vale, e pelo Presidente da Santos e Vale Distribuição, António Ataide. O Presidente da República, Marcelo Rebelo de Sousa, ficou muito satisfeito com a visita e com a apresentação da Santos e Vale. O Presidente da República, Marcelo Rebelo de Sousa, afirmou que a Santos e Vale é uma empresa muito importante para o país e que a Santos e Vale Distribuição é uma empresa muito promissora. O Presidente da República, Marcelo Rebelo de Sousa, agradeceu a Santos e Vale pela hospitalidade e pela apresentação da Santos e Vale.

TURBO COMERCIAIS - REVISTA



ANTÓNIO ATAÍDE (SANTOS E VALE):
"A INDÚSTRIA 4.0 ESTÁ AÍ, MAS NO FINAL, SÃO AS PESSOAS QUE FAZEM A DIFERENÇA"

António Ataide, Presidente da Santos e Vale Distribuição, fala sobre a importância da tecnologia e da inovação no setor de distribuição. Ele afirma que a indústria 4.0 está presente, mas que o fator decisivo para o sucesso são as pessoas e a sua capacidade de adaptação e inovação. Ataide destaca a importância da gestão e da eficiência operacional, bem como a necessidade de investir em formação e desenvolvimento dos recursos humanos. Ele também menciona a importância da sustentabilidade e da responsabilidade social corporativa, afirmando que a Santos e Vale Distribuição está comprometida com estes valores.



TURBO COMERCIAIS - WEB



REVISTA CARGO

Santos e Vale (Santos e Vale, Lda.)
2017-2018

A Santos e Vale é uma empresa líder no mercado de distribuição de mercadorias e pesados. A empresa é conhecida pela sua eficiência e pela sua capacidade de oferecer soluções personalizadas para os clientes. A Santos e Vale é uma empresa que está a crescer rapidamente e que tem um futuro muito promissor.

Santos e Vale (Santos e Vale, Lda.)
2017-2018

A Santos e Vale é uma empresa líder no mercado de distribuição de mercadorias e pesados. A empresa é conhecida pela sua eficiência e pela sua capacidade de oferecer soluções personalizadas para os clientes. A Santos e Vale é uma empresa que está a crescer rapidamente e que tem um futuro muito promissor.

Santos e Vale (Santos e Vale, Lda.)
2017-2018

A Santos e Vale é uma empresa líder no mercado de distribuição de mercadorias e pesados. A empresa é conhecida pela sua eficiência e pela sua capacidade de oferecer soluções personalizadas para os clientes. A Santos e Vale é uma empresa que está a crescer rapidamente e que tem um futuro muito promissor.

Santos e Vale (Santos e Vale, Lda.)
2017-2018

A Santos e Vale é uma empresa líder no mercado de distribuição de mercadorias e pesados. A empresa é conhecida pela sua eficiência e pela sua capacidade de oferecer soluções personalizadas para os clientes. A Santos e Vale é uma empresa que está a crescer rapidamente e que tem um futuro muito promissor.

Santos e Vale (Santos e Vale, Lda.)
2017-2018

A Santos e Vale é uma empresa líder no mercado de distribuição de mercadorias e pesados. A empresa é conhecida pela sua eficiência e pela sua capacidade de oferecer soluções personalizadas para os clientes. A Santos e Vale é uma empresa que está a crescer rapidamente e que tem um futuro muito promissor.



LINKEDIN

Formação

CARGA SEGURA



No âmbito do Plano de Formação Interna da SANTOSEVALE, decorreram durante o ano de 2018 em Lisboa e no Porto, reunindo assim participantes de todas as plataformas a nível nacional, várias ações de formação que visaram sensibilizar os participantes para a importância das boas práticas e novas formas de análise dentro dos temas abordados “Manipulação e Carregamento da Carga” e “Sinistralidade, Segurança Rodoviária e Condução Defensiva”.

Foram dias de troca de experiências e convívio entre os nossos colaboradores de diversas plataformas.

PREVENÇÃO RODOVIÁRIA



LISBOA



PORTO

Saldo Zero

Em 2014 iniciamos um programa de redução de acidentes com carga em todas as nossas operações diárias, o “Saldo Zero”.

Este programa tem como principal objetivo não só a redução de acidentes nos armazéns, mas em todos os pontos em que os nossos colaboradores interagem com a mercadoria, seja na recolha, manuseamento ou na entrega da mesma.

Desde formações “On the Job”, em sala, por departamento, em ações de “Team Building” ou mesmo em convenções gerais de colaboradores, tentamos transmitir as melhores praticas de transporte, os cuidados a ter e as prevenções que se devem tomar.



Natal em equipa!

Com o objetivo de levar um pouco mais de alegria às mesas de Natal dos nossos colaboradores, desenvolvemos um cabaz com vários produtos portugueses. Esta iniciativa insere-se num conjunto de ações internas que levamos a cabo durante o ano de 2018 para melhorar as condições de trabalho dos nossos colaboradores.



Team Building

Data: 13 de Outubro de 2018

Local: Sniper - Centro de Formação Outdoor

Objetivos: Trabalho de Equipa, Comunicação, Motivação e Liderança.



JOÃO ROCHA

Foi um dia fabuloso que me permitiu conhecer melhor grande parte da família SANTOSEVALE.

Fortaleceu os laços entre os colegas, sublinhou o espírito de equipa e aumentou a motivação. Foi uma forma de mostrar que todos temos características e conhecimentos diferentes que sendo bem geridos e trabalhados em equipa são úteis para o nosso crescimento pessoal, profissional e desenvolvimento da empresa."



LUÍS PIRES

"Esta ação de Team Building foi uma excelente participação de equipas na parte da comunicação, motivação e liderança. (Alfa 1 no seu melhor)".



GORETTI SILVA

"A ação Team Building foi uma excelente iniciativa que permitiu que temas como o trabalho em equipa, comunicação, motivação e liderança fossem abordados/analizados de um ponto de vista diferente através da realização de dinâmicas/atividades. Esta ação potenciou uma melhor perceção dos diferentes papéis que representamos na equipa, quer como elemento individual, quer como líder, e qual a melhor forma de comunicação consoante o papel representado.

Na minha opinião, foi uma ação muito produtiva, consegui fazer analogias das atividades realizadas com o dia-a-dia logo na semana seguinte à ação."

Responsabilidade Social



Patrocínio do Clube de Futebol "Os Bucelenses"



"Missão Varsóvia". Viagem do "Grupo Arte, Fé e Cultura" à Polónia e República Checa entre os dias 14 e 21 de Junho de 2018.

Apoio à Associação Humanitária para a Educação e Desenvolvimento - Capulana.



CONTACTOS

LISBOA (Bucelas)

Quinta da Peça, Rua 25 de Abril 67-69
Bemposta 2670-631 Bucelas
Tel. (+351) 219 688 000 /600 /020
Fax (+351) 219 688 029

LISBOA (Arruda dos Vinhos)

Edifício SANTOSEVALE
Zona Industrial de A-do-Mourão
2630-526 Santiago dos Velhos
Tel. (+351) 219 689 010

SINTRA

Av. Marquês de Pombal, 522/524/526/528
Morelena 2715-128 Pêro Pinheiro - Sintra

ALGARVE (Algoz)

Quinta da Amoreira Lote 1/B
8365-074 Algoz
Tlm. (+351) 939 688 013

LEIRIA (Marinha Grande)

Rua 1º de Janeiro, 151
Lugar de Amieirinha
2430-024 Marinha Grande
Tlm. (+351) 962 301 450

PORTO (Valongo)

Rua do Balteiro nº61
Campo 4440-049 CAMPO VLG
Tel. (+351) 224 159 103/04
Fax (+351) 224 159 105

AVEIRO (Albergaria-a-Velha)

Sanheiras - Pav. Nascente, Sobreiro
3850-286 Albergaria-a-Velha
Tel. (+351) 234 916 126

PORTALEGRE (Elvas)

Rua de Elvas 24, 7350-501 Vila Boim
Tel. (+351) 268 658 100

BRAGA (Celeirós)

MARB - Mercado Abast. de Braga
Armazém 05ET07, 4705-460 Celeirós
Tlm. (+351) 924 101 098

VILA REAL (Constantim)

Zona Industrial de Constantim, L. 87
Constantim, 5000-082 Vila Real
Tlm. (+351) 962 023 780

CASTELO BRANCO

Zona Industrial, Rua E, Lote B3-B4
6000-459 Castelo Branco
Tlm. (+351) 924 101 082

ÉVORA

MARE - Merc.Abast. Reg. Évora
Pavilhão E - EB30, 7005-873 Évora
Tlm. (+351) 963 320 766

COIMBRA

MAC - Entrep. Log. E1, Mód. 1, 7 e 8
Reveles, Taveiro 3045-478 Coimbra
Tlm. (+351) 968 877 641

SETÚBAL

Parque Industrial da Mitrena
Mitrena 2910-738 Setúbal
Tel. (+351) 265 248 121

CARREGADO (Castanheira)

Business Parque Tejo XXI, Nave 10
2600-659 Castanheira do Ribatejo
Tel. (+351) 263 248 132

CARREGADO (Castanheira) 2

Edifício CONFAGRI
Estrada do Porto da Areia
2600-600 Castanheira do Ribatejo

